„Vorhang auf“ für die Bühne Ihres Lebens!

: Wer bin ich?
: Was kann ich?
: Wie wirke ich?

Das Lebensgeheimnis heißt „wachsen“: Träume und Fähigkeiten leben. Mutig sein. Für eine Sache „brennen“. Den Schritt vom „Wollen zum Tun“ schaffen.

Die Sinnhaftigkeit Ihres Tuns haben viele verloren. Sie haben kein Ziel, keine Vision und wissen nicht, wohin sie das Schiff steuern sollen. Dabei geht die Freude verloren, ein Grundprinzip des Menschseins.

Entwickeln Sie gemeinsam mit mir Wege und Konzepte, um Ihren persönlichen Weg zum Erfolg zu beschleunigen und Ihr volles Potenzial zu entfalten. Durch gezieltes Videotraining vor Ort lässt sich so in kurzer Zeit eine deutlich sichtbare Verbesserung der Außenwirkung erzielen.

Präsentieren Sie sich mit Spaß zum Erfolg.

Biographie

Die Stuttgarter Konzertsängerin Christine Vallon ist Bühnenprofi und BusinessCoach. Als staatlich examinierte Diplom-Pädagogin mit dem akademischen Grad der „Künstlerischen Bühnenreife“ lehrt sie seit 1999 als Dozentin für Stimme und Sprache an der ‚University of Education‘ in Stuttgart-Ludwigsburg.

In ihren zahlreichen Fortbildungsseminaren und Einzelcoachings in großen, weltweit agierenden Unternehmen spiegelt sich ihre jahrelange internationale Bühnenerfahrung und ihre Arbeit als Hochschuldozentin wider:

Souverän und überzeugend agieren, erfolgreich präsentieren, schwierige Situationen bravourös meistern, klare Ziele setzen, professionell visualisieren, Intuition und individuelle Stärken entwickeln, klar und wortgewandt die Macht und Kraft der Sprache nutzen – das sind die Stärken von Christine Vallon.

Weitere Informationen: www.coaching@christine-vallon.de

Ihr Kontakt:
Christine Vallon, 73733 Esslingen, Mobil: +49 172 72 111 74,
coaching@christine-vallon.de,www.christine-vallon.de

CHRISTINE
VALLON

Standing Ovations für Ihren Auftritt.

Präsentation. Verkauf. Verhandlung.

CHRISTINE
VALLON

Präsentation. Verkauf. Verhandlung.

Wie verzaubern Sie Ihr Publikum? Ihren Gesprächspartner? Und machen sich „unvergessen“? Wollen Sie sich sicher und wichtig fühlen auf „Ihrer Bühne“? Und gleichzeitig der „Burn-Out-Falle“ entkommen?

Persönliche Veränderung geschieht im Korridor der Gedanken. Wie können Sie Ihre gedankliche „Software“ umprogrammieren auf mehr beruflichen und persönlichen Erfolg?

„Das voll aktivierte Gehirn“. Neuste Erkenntnisse aus der medizinisch-wissenschaftlichen Forschung.

Schreiben Sie mit mir Ihr ganz persönliches Drehbuch für Ihren Erfolg:

Präsentation • Verkauf • Verhandlung • Repräsentation der Firma – auch auf Messen • Bewerbung • Vorstellungsgespräch • freie Rede

EinzelCoaching und Gruppentraining InHouse, Hotel, Theaterbühne.

I. Akt: Vor dem Auftritt *Vorbereitung*

Als ausgebildete Sängerin liegt ein Schwerpunkt meiner Arbeit darin, Ihnen die Bedeutung der Stimme und KörperSprachen bewusst zu machen. Wissenschaftlichen Untersuchungen zufolge entfallen bei einer Präsentation 7 Prozent der Wirkung auf den Inhalt. Der Rest? Sprache, KörperSprachen, Stimme, Rhetorik, Mimik, Gestik, Außenwirkung und Persönlichkeit.

Was bedeutet diese Erkenntnis für Ihren Auftritt?

Entwickeln und trainieren Sie individuell die Antworten auf Ihre Fragen:

: Welche Rolle über*nehmen* und er*füllen* Sie?
: Welche Dramaturgie geben Sie Ihrem Auftritt?
: Stimme als Sympathie-/ und Kompetenzträger
: Kennen Sie die Macht der Sprache?
: Wie reich ist Ihr Wort-Schatz?
: KörperSprachen
: Mehr Energie für Ihren Erfolg
: Nutzen Sie Mentalanker beim Kunden
: Wie schalte ich die Konkurrenz aus?
: Praktische Inszenierung von Technik:
Wie setze ich Laptop, Flipchart „in Szene“?
: Videoanalyse

II. Akt: Präsentation *Auftritt*

Frühmorgens kommt Ihr Chef und teilt Ihnen mit, Sie müssen kurzfristig einspringen und Ihren Kollegen auf der Messe 3 Tage vertreten und die Firma repräsentieren. Halten Sie stimmlich durch?
Wie treten Sie auf?

Wiederholt auftretende Probleme mit Ihrem Produkt? Agieren Sie sicher und souverän? Wie bekommen Sie den Auftrag und gewinnen gegen Ihre Konkurrenz?

Wenn Sie „Ihre Bühne wechseln“, ist entscheidend, WIE Sie auftreten.

: Kommunikation: verbal und nonverbal
: Mikrobotschaften
: Augenkontakt
: Wärme
: Wie „stehe“ ich?

Sie wollen ein Magnet sein, Menschen verzaubern?

Sie wollen bewirken, dass Menschen tun, was Sie wollen?

Sie wollen lernen, einen Raum zu betreten und ihn zu füllen?

Sie wollen Beifall und Standing Ovations ernten? Sebstbewusst im Rampenlicht stehen?

Wichtig ist dabei folgendes:

: Magie des Raumes
: Außenwirkung
: Wertschätzendes Zuhören/-zuwenden zum Publikum/Gesprächspartner
: Ohne Nervosität-Startphase
: Authentisch auftreten
: Ausstrahlung und Energie
: In die „Rolle schlüpfen“
: Im Scheinwerferlicht stehen
: „Styling“ typgerecht